

Wir sind ein Fintech-Startup, das 2015 gegründet wurde und bereits in der Schweiz und im deutschen Markt aktiv ist.

3rd-eyes ist das einzige Navigationssystem für den selbstbestimmten Anleger und es ist unser Ziel, das führende Investment-Navigationssystem Europas zu werden.

Zum Aufbau unseres Software-Vertriebes in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

## Sales Director (m/w)

### Ihre Aufgaben:

- Neukundengewinnung mit Schwerpunkt Banken, Vermögensverwalter, Finanzvertriebe/Pools
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und eigenverantwortliche Betreuung zugewiesener Kunden
- Mitwirkung am Ausbau des Vertriebes
- Analyse des Kundenbedarfs und Erstellung von Angeboten
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Präsentation des Unternehmens auf Messen und Kongressen

### Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Software-Lösungen
- Vorhandenes Netzwerk zum Management von Banken, Vermögensverwaltungen, Finanzvertrieben
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln
- Hohe Beratungskompetenz und Kundenorientierung sowie Erfolgswillen
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit, Fremdsprachen sind von Vorteil

### Wir bieten:

- Ein hoch-innovatives Produkt zum Vertrieb
- Ausgezeichnete Karriereperspektive in einem stark wachsenden Unternehmen
- Selbständiges Arbeiten in einem kleinen dynamischen Team
- Die Möglichkeit von Zuhause zu arbeiten (Flughafennähe wäre günstig)
- Ein attraktives Gehaltspaket, mit hohem Bonus und Unternehmensbeteiligungen

Wenn Sie ein Teil unseres wachsenden Teams sein möchten, dann bewerben Sie sich noch heute per E-Mail an Markus Schiffers: [markus.schiffers@3rd-eyes.com](mailto:markus.schiffers@3rd-eyes.com).

Für Fragen stehen wir Dir natürlich auch gerne per E-Mail zur Verfügung.